

CONSULTOR

KI-Lösungen für Kanzleien

**Leitfaden zur strategischen Ausrichtung
und Implementierung**

Künstliche Intelligenz hat das Potenzial, Kanzleien mit technischem Fortschritt zu revolutionieren. Wir informieren Sie, wie Sie dieses Potenzial für sich nutzen können.

Inhalt

01 Einleitung

02 Anwendungsbereiche

03 Vorgehensweisen

04 Über CONSULTOR

CONSULTOR

01 Einleitung

CONSULTOR

01 Die Evolution von KI

Menschen werden nicht durch KI ersetzt. Kanzleien, die keine KI nutzen, werden durch Kanzleien ersetzt, die es tun. In diesem Whitepaper zeigen wir Ihnen, wie CONSULTOR Ihre Kanzlei nicht nur effizienter, sondern zukunftssicher macht. Werden Sie einer der Pioniere, die Künstliche Intelligenz nutzen, um Ihre Kanzlei und Mandantenbetreuung zu revolutionieren.

Sie kennen das Problem: zu viel Arbeit in zu kurzer Zeit für zu wenige Leute. 70% der Kanzleien sind von der „Big Quit“ Kündigungswelle betroffen¹ – es fehlt an Fachkräften. Dies führt im Umkehrschluss zu mehr Überstunden, Frustration und Stillstand. Die Lösung? Lassen Sie KI die Überstunden machen und gehen Sie früher nach Hause. Der Einsatz von KI-Tools bringt eine **erhebliche Zeitersparnis von durchschnittlich zwei bis sechs Arbeitsstunden pro Woche** ein und erhöht gleichzeitig die Qualität der juristischen Arbeit.² Vom automatisierten Erstellen von Dokumenten über die intelligente Verwaltung von Mandanteninformationen bis hin zur präzisen Rechtsrecherche: KI revolutioniert Arbeitsabläufe und entlastet Mitarbeiter von zeitaufwendigen Routineaufgaben. Statistiken zeigen, dass Kanzleien, die KI bereits in ihre Prozesse integriert haben, schneller arbeiten und Entscheidungen fundierter treffen können.

Warum aber haben viele kleine und mittelständische Kanzleien KI nicht schon lange eingeführt? Die Antwort: nur 33% halten ihre Kanzlei für sehr gut dazu imstande, technologisches Personal einzustellen.³ Obwohl die überwältigende Mehrheit KI als Lösung für den Fachkräftemangel und als bedeutende Einsparung von Arbeitszeit sieht, fühlen Sie sich mit der Implementierung von KI-Tools

überfordert – und das zu Recht: Es gibt mittlerweile unzählige Tools, aus denen sie wählen können. **Wer kann da noch den Überblick behalten?** Wir! Sie wollen KI nutzen, CONSULTOR will KI einrichten.

Was passiert, wenn Sie auf KI verzichten wollen? Wer Künstliche Intelligenz nicht rechtzeitig in seine Arbeitsprozesse integriert, läuft Gefahr, langfristig abgehängt zu werden. Mandanten erwarten zunehmend moderne, effiziente Dienstleistungen, und Wettbewerber, die KI nutzen, können schneller, präziser und kostengünstiger agieren. Die Implementierung von KI ist damit nicht nur eine Investition in die Zukunft, sondern eine Notwendigkeit, um in einem sich schnell verändernden Rechtsmarkt relevant zu bleiben.

Besonders betroffen sind kleine und mittlere Kanzleien, sowie Einzelanwälte, die immer mehr mit Fachkräftemangel bei steigendem Workload zu kämpfen haben

CONSULTOR hat nicht nur ein breites Portfolio an Lösungen, anhand derer wir die perfekten Tools für Sie auswählen – durch Kooperationen bekommen Sie bei uns auch exklusive Preisvorteile, Testphasen und Schulungen für Ihre Mitarbeiter. Dieses Whitepaper zeigt Ihnen, wie KI speziell in Kanzleien eingesetzt werden kann, um Ihre Arbeitszeit zu reduzieren, die Zufriedenheit Ihrer Mandanten zu steigern und Ihre Kanzlei nachhaltig wettbewerbsfähig zu machen. Von der Auswahl der richtigen Tools bis zur Strategieplanung und Implementierung bieten wir Ihnen einen klaren Leitfaden, damit Sie die Vorteile von KI für Ihre Kanzlei voll ausschöpfen können. Beginnen Sie jetzt, den Wandel aktiv zu gestalten, statt sich von der Zukunft überraschen zu lassen.

¹ Vgl. Herzog, 2023.

² Vgl. Adesso Studie GenAI, 2024.

³ Vgl. ebd.

⁴ Vgl. jb/LTO-Redaktion, 2024; Kilian, 2023.

Kanzleigröße

Anzahl

Problematik

Einzelanwälte

ca. 47.000

Überlastung durch administrative Aufgaben, geringe Spezialisierungsmöglichkeiten, begrenzte Wettbewerbsfähigkeit

Kleine Kanzleien

2-5 Anwälte:
~30.000

Schwierigkeiten bei der Gewinnung von qualifiziertem Nachwuchs und Fachpersonal, hohe Fixkosten, schwierige Mandantenakquise, oft ineffiziente Prozesse durch fehlende digitale Infrastruktur.

Mittelgroße Kanzleien

6-20 Anwälte:
~18.000

Weniger stark von Personalmangel betroffen, aber zunehmend unter Druck durch hohe Workloads und steigende Anforderungen, interne Konflikte durch wachsende Organisation, Kosten für Weiterbildungen und Spezialisierungen, Konkurrenzdruck.

Großkanzleien

>20 Anwälte:
ca. 200

Kaum von Personalmangel betroffen, aber Burnout-Gefahr durch extreme Arbeitszeiten, hoher Druck bei Mandantenansprüchen, komplizierte Compliance-Auflagen.

Anwendungs- bereiche

CONSULTOR

02 Wo KI Ihnen helfen kann



Die Anwendungsbereiche von KI-Tools sind für Anwaltskanzleien vielfältig. Sie können nicht nur die organisatorischen Herausforderungen des klassischen Büroalltags erleichtern, sondern auch gezielt juristische Aufgaben automatisieren und optimieren. So zeigt die Umfrage Wolters Kluwer, **dass 60% der befragten Kanzleien überzeugt sind, dass der Einsatz von KI-Systemen die Produktivität in der täglichen Arbeit erheblich steigern wird.** Diese Entwicklung wird nicht nur die interne Arbeitsweise verbessern, sondern auch weitreichende positive Auswirkungen auf die Branche haben.⁵ Darüber hinaus eröffnen KI-Technologien im Marketing und Recruiting zahlreiche Möglichkeiten, die Außenwirkung Ihrer Kanzlei gezielt zu gestalten und für potenzielle Mandanten sowie neue Mitarbeiter noch attraktiver zu werden.

Gerade in Bereichen wie der Rechtsberatung, in denen Vertraulichkeit und das Berufsgeheimnis von höchster Bedeutung sind, erfordert der Einsatz von Technologie besondere Sorgfalt in Bezug auf Datenschutz. Wir stellen sicher, dass die von uns empfohlenen KI-Tools höchste Sicherheitsstandards erfüllen, um Ihre Daten und die Ihrer Mandanten zu schützen. Dabei garantieren wir, dass weder Ihre Eingaben, wie Prompts und Doku-

mente, noch die Ausgaben der KI für andere Kunden zugänglich sind oder für das Training von KI-Modellen verwendet werden. Die eingesetzten Systeme erfüllen nicht nur die strengen Anforderungen der Datenschutz-Grundverordnung (DSGVO), sondern gehen auch noch weiter, indem sie den **besonderen Schutzanforderungen des Berufsgeheimnisses** gemäß der Bundesrechtsanwaltsordnung (BRAO) sowie des Strafgesetzbuches (StGB) gerecht werden. Ihre Daten werden nur im Arbeitsspeicher verarbeitet und nicht langfristig gespeichert, was eine zusätzliche Sicherheitsebene bietet. Des Weiteren wird auf souveräne EU-Clouds zurückgegriffen, die sämtliche relevanten Sicherheitsstandards erfüllen. Diese umfassen auch die Vorschriften der BaFin, des BSI und weiterer relevanter Institutionen. So können Sie sicher sein, dass Ihre Daten und die Ihrer Mandanten stets optimal geschützt sind, und Sie die Vorteile von KI-Technologien in Ihrer Kanzlei ohne Bedenken nutzen können.

01 Mandatsverwaltung und -generation

Die Fragen und Anliegen von Mandanten zu beantworten gehört zu den elementarsten Aufgaben eines Anwalts. Je größer Ihre Mandantenbasis ist, desto überwältigender kann diese Herausforderung sein. Dabei helfen Chatbots, die sie auf Ihrer Homepage einpflegen können. Sie beantworten einfach juristische Fragen, können Ansprechpersonen vermitteln und sogar neue Mandanten online anlegen. Mithilfe dieser Funktion werden Akten erstellt, die Sie jederzeit einsehen, oder mithilfe des Chatbots nach mandantenspezifischen Informationen durchsuchen können. Die Verwaltung der Mandanten liegt damit am Ende immer noch in Ihrer Hand – die KI fungiert lediglich als Ihr persönlicher Assistent, der auf Ihre Weisung hin agiert. Dazu haben Sie einen zentralen Ort, wo Sie die Mandatsverwaltung steuern können. Das Tool JustIn Legal übernimmt den Prozess der Mandatsannahme für Sie und kann Daten in Ihre gewohnte Kanzleisoftware exportieren. Dabei stellt JustIn Legal Fragebögen zu 100 Rechtsthemen zur Verfügung, damit Ihre Mandanten alles Wichtige zu ihrem Fall angeben können. Aus den E-Akten kann das Tool Anwaltschreiben generieren und durch die Integration auf Ihrer Website eine neue Art der Lead-Generierung für Sie eröffnen. Ähnlich funktioniert Jupus. Die Plattform hilft Ihnen auch, neue Mandanten durch Online-Fragebogen aufzunehmen und bietet Ihnen zudem die Möglichkeit, die Terminbuchung ebenfalls zu integrieren. Sie können über Jupus außerdem Vollmachten signieren lassen. Sind Sie auf der Suche nach einer weniger umfangreichen Lösung, so kann Advobot Ihren Mandanten ebenso Fragen beantworten. An dieser Stelle sei noch darauf hingewiesen, dass All-In-One Lösungen wie AnNo-Text und Codiac natürlich auch die zuvor genannten Funktionen beinhalten.

60%

der Jurist:innen erwarten, dass KI die Zahl der abrechenbaren Stunden reduzieren wird.

02 Wissenmanagement und Recherche

Wenn Sie die passende Lösung für die Generierung von Leads und das Verwalten Ihrer Mandanten gefunden haben, kommen wir nun zu einem weiteren Baustein Ihrer täglichen Arbeit. Um Ihre Fälle so gut wie möglich betreuen zu können, müssen Sie zu verschiedensten juristischen Themen recherchieren. Oft stoßen Sie dabei auf uneindeutige Informationen zu Gerichtsverfahren, müssen sich passende Antworten an verschiedenen Orten mühsam zusammensuchen oder können auf Texte hinter Paywalls gar nicht zugreifen. Mit **Noxtua** ist dies alles Vergangenheit: stellen Sie der generativen KI Ihre Fragen zu jedem beliebigen Rechtsbereich und erhalten Sie kompetente, rechtskonforme Antworten in Sekundenschnelle. Sie wollen einen Vertrag auf Rechtskonformität prüfen? Kein Problem, laden Sie das Dokument einfach in **Noxtua** hoch und erhalten Sie eine detaillierte Bewertung mit Verbesserungsempfehlung. Natürlich müssen Sie sich keine Sorgen um Ihre Daten machen: **Noxtua** arbeitet zu 100% DSGVO-konform. Es kommt aber noch besser: durch unsere Partnerschaft mit Noxtua erhalten Sie exklusive Preisvorteile und eine Demoversion gratis! Um zu verhindern, dass Ihr internes Wissen verloren geht, bieten sich spezialisierte Softwarelösungen im Bereich Wissensmanagement an. Diese erleichtern den schnellen Zugriff auf Informationen aus allen sämtlichen Dokumenten und Akten, die Sie online angelegt oder eingescannt haben.

Langes Suchen nach Korrespondenzen, vertraglichen Vereinbarungen und internen Richtlinien gehört somit der Vergangenheit an und steigert die Effizienz Ihrer Kanzlei erheblich. Welche Software für Sie die richtige ist, hängt von mehreren Faktoren ab. Dabei spielen die Größe Ihrer Kanzlei, die bisherige Art der Datenverwaltung und das benötigte Wissen eine entscheidende Rolle. Mehr zur konkreten Herangehensweise an diese Fragen finden Sie im Abschnitt zur Strategieplanung. Zu den gängigsten Tools im Wissensmanagement gehört AnNoText, allerdings bieten je nach Budget und Anforderungen andere Anbieter ein ebenso gutes Preis-Leistungs-Verhältnis. Bryter bietet beispielsweise ein flexibles Preismodell und bietet auch kleineren Kanzleien die Automatisierung spezifischer Workflows, ohne umfassendes Dokumentenmanagement. Auch die Nutzung von Neota basiert auf Lizenzvereinbarungen. Die Software fokussiert sich auf Automatisierung und die Erstellung spezifischer Tools. Wer auf eine breit gefächerte Wissensdatenbank setzen möchte, ist mit AnNoText und Lexis+ am besten beraten. Um die genauen Anforderungen Ihrer Kanzlei kennenzulernen, empfehlen wir Ihnen eine persönliche Beratung und In-Depth Analyse durch unser Team.

03 Streitbeilegung

Für Rechtsstreitigkeiten, die immer nach dem gleichen oder einem ähnlichen Muster ablaufen, entlasten Sie Ihre Mitarbeiter am effektivsten durch Online-Streitbeilegungsplattformen. Als besonders erfolgreich erweisen sich diese Tools im Bereich Arbeits- und Mietrecht. Suitcase Legal bietet dafür die perfekte Plattform: ein neutrales Forum, in dem Arbeitnehmer und Arbeitgeber in einem Doppel-Blind-Verfahren eine Einigung zu Abfindungszahlungen finden, über Zusatzleistungen entscheiden und einen Vertrag entstehen lassen können. Auch Mieter und Vermieter haben die Möglichkeit, sich über Kautionsverhandlungen einig zu werden. Das

Verfahren, welches Suitcase verwendet, beruht auf grundlegenden Prinzipien der Verhaltenspsychologie und hat damit eine hohe Erfolgchance. Kann keine Einigung erzielt werden, so bleibt der Dienst – bis auf eine kleine Servicegebühr – kostenfrei. Sie sparen also Ressourcen und Zeit, weil Sie keine geringfügigen Fälle vor Gericht vertreten müssen und auf zwischenmenschliche Einigungen setzen können. Und Ihre Mandanten freuen sich umso mehr – sie sparen Ressourcen, Zeit und Geld. Zwar gibt es auch andere KI-Tools und Anbieter für diesen Anwendungsbereich, allerdings sind diese nach unseren Analysen nicht wirtschaftlich für Kanzleien, da sie einen erheblichen Kostenfaktor für zeitintensive Bearbeitung mit sich bringen.

04 Workflow

KI-Tools wie Naix, Libra, Jurafuchs, RA-MICRO und June revolutionieren den Workflow in Kanzleien, indem sie mehr Effizienz und Präzision in unterschiedlichen Bereichen der Rechtsarbeit ermöglichen. Während Naix mit einer starken Spezialisierung auf Datenschutz und automatisierte Dokumentenprüfung punktet, fokussiert sich Libra auf die Organisation und Strukturierung von Kanzleiabläufen, insbesondere bei der Termin- und Fristenverwaltung. Jurafuchs hingegen ist ein innovatives E-Learning-Tool, das juristisches Wissen spielerisch und prägnant vermittelt, wodurch es ideal für die Weiterbildung von Mitarbeitern geeignet ist. June hebt sich durch ihre spezialisierten KI-Algorithmen hervor, die insbesondere bei der Vertragsanalyse und der Erkennung von rechtlichen Risiken überzeugen. Der entscheidende Unterschied liegt in ihrer jeweiligen Ausrichtung: Während einige Tools wie June auf die gesamte Kanzleinfrastruktur zielen, fokussieren andere wie Jurafuchs oder Naix auf spezifische Anwendungsfälle, wodurch sie sich ideal ergänzen lassen.

Der Einsatz dieser Tools ermöglicht es Kanzleien, Routineaufgaben zu automatisieren, Ressourcen zu optimieren und juristische Dienstleistungen auf einem neuen Effizienzlevel anzubieten.

81%

denken, dass eine akzeptable Work-Life-Balance der wichtigste Faktor ist, um Fachkräfte zu gewinnen.

05 Dokumentenerstellung und -analyse

KI-Tools für die Dokumentenerstellung und -analyse bieten Kanzleien einen erheblichen Mehrwert, da sie Fehlerquellen minimieren und die Bearbeitung komplexer Dokumente erheblich beschleunigen. Sie ermöglichen die automatische Extraktion relevanter Informationen, intelligente Textanalyse sowie die Erstellung standardisierter und individueller Dokumente. Fynk überzeugt durch seine Fähigkeit, Verträge und Dokumente mithilfe von KI schnell zu durchsuchen und kritische Klauseln oder Abweichungen zu identifizieren, was besonders bei Due-Diligence-Prozessen nützlich ist. Konfuzio hebt sich durch seine flexible OCR- und KI-Technologie hervor, die unstrukturierte Daten aus Dokumenten erfasst und für die Weiterverarbeitung aufbereitet – ideal für Kanzleien mit hohem Volumen an gescannten oder heterogenen Unterlagen. Flank spezialisiert sich auf die Analyse rechtlicher Risiken in Verträgen und nutzt prädiktive Modelle, um Handlungsempfehlungen abzuleiten, was besonders für Vertragsverhandlungen wertvoll ist. Lawlift hingegen bietet eine intuitive Plattform zur automatisierten Erstellung juristischer Dokumente durch intelligente Vorlagen, die die Individualisierung und

Standardisierung gleichzeitig ermöglichen. Während Fynk und Flank stark auf die Analyse und Risikobewertung fokussieren, zielen Konfuzio und Lawlift darauf ab, die Erstellung und Datenaufbereitung zu optimieren, wodurch diese Tools jeweils unterschiedliche Anwendungsfälle innerhalb des Kanzlei-Workflows adressieren.

06 Marketing und Recruiting

Nun da Sie Ihre Kanzlei mithilfe von KI intern optimiert haben, fehlen nur noch die richtigen Mitarbeiter. Sie sind Herz und Seele eines jeden Unternehmens und daher auch uns als CONSULTOR besonders wichtig. Ein KI-Tool ist nur so gut, wie derjenige, der es benutzt. Deshalb ist eine durchdachte Recruiting-Strategie essentiell für jede Kanzlei und jedes Unternehmen um die passenden Talente zu finden. In Anbetracht der rückläufigen Anwaltszahlen und der wachsenden Herausforderungen im Personalbereich ist eine effektive Personalstrategie wichtiger denn je. In den letzten 20 Jahren ist die Zahl der Anwältinnen und Anwälte, die den Beruf vor dem 40. Lebensjahr verlassen, um mehr als 50 % gestiegen. 2019 kehrten über 1.500 Anwält:innen dem Beruf den Rücken. Die Mitarbeiterbindung stellt sich dabei zunehmend als Herausforderung dar: Niedrigere Verweildauern im Beruf, insbesondere unter jungen Berufsträgern, werden von Kanzleien als großes Problem wahrgenommen. Neben Gehalt spielen auch Arbeitsumfeld, Work-Life-Balance und Wertschätzung eine entscheidende Rolle für die langfristige Bindung an den Beruf.⁶ Die Rekrutierung neuer Mitarbeiter kann durch den Einsatz von KI-Technologien deutlich gezielter gestaltet werden. So ermöglichen KI-gestützte Tools eine zielgruppengenaue Optimierung Ihrer Stellenanzeigen und ein automatisiertes Screening von Bewerbungen, um eine neutrale und objektive Bewertung sicherzustellen.

⁶ Anwaltsblatt, 2024.

Darüber hinaus führt der Einsatz von KI zu einer Reduktion der Cost-per-Hire und Time-to-Hire, was Ihre Personalbeschaffung schneller und kostengünstiger macht. Dabei bleibt der Datenschutz, insbesondere bei persönlichen und sensiblen Informationen, eine zentrale Frage, die wir stets mit Blick auf den aktuellen rechtlichen Stand berücksichtigen.

Innovation finden Sie bei Career Captain, denn das Unternehmen baut eine „Insel“ nach dem Vorbild Ihrer Kanzlei, in die man spielerisch eintauchen kann. Zu jedem Beruf wird ein eigenes Game entwickelt, welches Interessenten spielen können, um die Tätigkeiten besser kennenzulernen. Die Plattform richtet sich vor allem an Schüler, die auf der Suche

nach Ausbildungsstellen und Studienplätzen sind. So können Sie junge Talente ganz früh für sich gewinnen. Auch bei Career Captain handelt es sich um einen unserer Partner: profitieren Sie von Sonderpreisen und Rabatten, wenn Sie mit CONSULTOR arbeiten. Sintra verfolgt einen anderen Ansatz. Sie bieten KI-„Angestellte“, für verschiedene Teilbereiche spezialisiert. Unter anderem können Sie sich dort einen Recruiting Agent für 39\$ im Monat anstellen und ihn in Ihre Talentsuche einbinden. Im Marketing empfehlen wir die Software Salesforce. Salesforce ist Marktführer auf dem Gebiet und eine unglaublich facettenreiche Cloud, die alle Marketing-Tools auf einer Plattform vereint.

Vorgehensweise

CONSULTOR

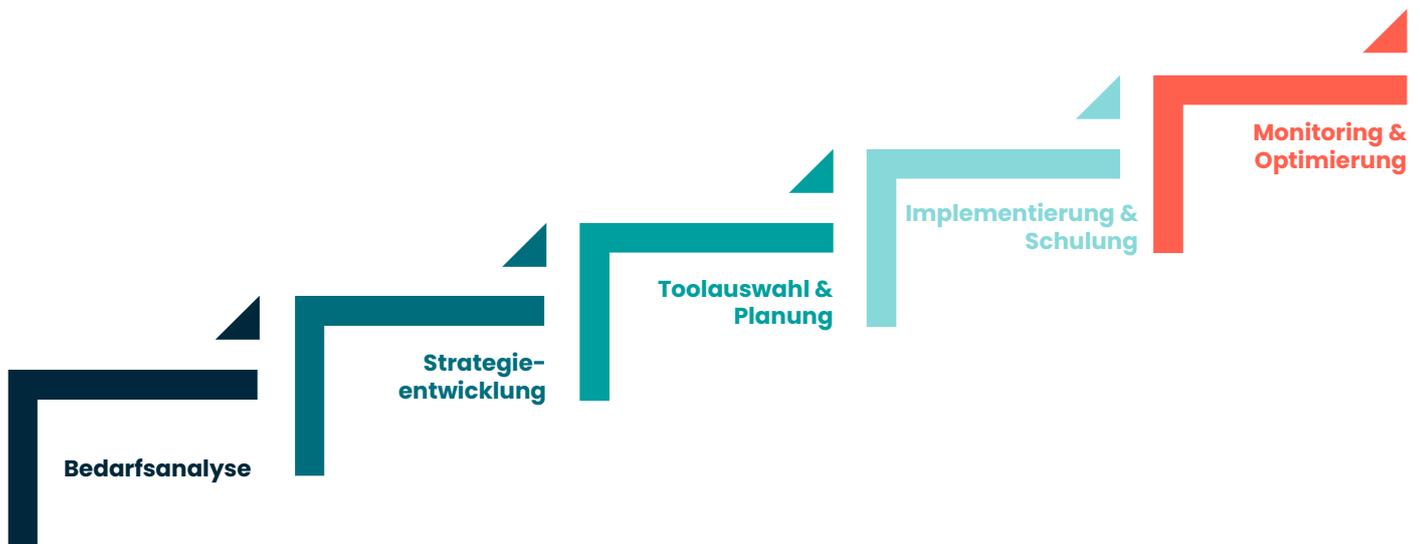
03 Strategieplanung und Implementierung

Als Unternehmensberatung verstehen wir, dass der Einsatz von KI-Tools in Kanzleien kein Luxus, sondern eine Notwendigkeit ist, um im modernen Rechtsmarkt wettbewerbsfähig zu bleiben. Dennoch schrecken viele Kanzleien davor zurück, diese Technologien selbst zu implementieren, da die Auswahl, Anpassung und Integration solcher Tools anspruchsvoll und zeitaufwendig ist. Hier kommen wir ins Spiel:

Unser Ansatz vereint strategische Planung mit maßgeschneiderter Implementierung, um den gesamten Prozess für Kanzleien nahtlos und effizient zu gestalten. In der Strategiephase analysieren wir Ihre spezifischen Anforderungen, identifizieren relevante KI-Lösungen und entwickeln eine Roadmap, die nicht nur Ihre aktuellen Herausforderungen adressiert, sondern auch zukunftsicher ist. In der Implementierungsphase über-

nehmen wir die technische Integration der KI-Tools, passen diese an Ihre individuellen Arbeitsabläufe an und schulen Ihr Team, damit es die neuen Technologien effektiv nutzen kann. Darüber hinaus bleiben wir stets Ihr Ansprechpartner für alle Fragen und Anliegen, die Ihnen nach der Implementierung begegnen.

Ohne eine strukturierte Einführung bleiben die Potenziale moderner KI-Tools oft ungenutzt, da die Komplexität bei der Auswahl und Einrichtung abschreckend wirkt. Mit unserer Unterstützung profitieren Kanzleien von praxiserprobten Lösungen, die Routineaufgaben automatisieren, Zeit sparen und Fehler minimieren, ohne sich in technische Details verlieren zu müssen. So können Sie sich auf das konzentrieren, was wirklich zählt: Ihre Mandanten.



Um den Prozess so gewinnbringend wie möglich zu gestalten, gibt es einige Fragen, die Sie sich im Vorhinein stellen können. Zum einen ist es wichtig, dass Sie einen unbefangenen Blick auf die Problemstellen in Ihrer Kanzlei haben. Wir können Ihnen mithilfe einer Wertstrom-Analyse unter die Arme greifen und als Außenstehende eine neutrale Perspektive mitbringen. Verschaffen Sie sich außerdem einen Überblick über alle KI- und Software-Lösungen, die Sie bereits nutzen. Dies hilft uns, die passenden Ergänzungen für Ihre bestehenden Systeme zu finden. Als letz-

tes sollten Sie sich fragen, mit welchen Daten Sie am meisten arbeiten. Welche Arbeitsabläufe sind repetitiv? Wofür fehlt Ihnen oft die Zeit oder die Ressourcen?

Mit CONSULTOR zusammen wird Ihre Kanzlei nicht nur heute auf den neusten Stand der Technik gebracht, sondern auch in Zukunft sicher im Sattel bleiben. Eine KI-Beratung durch CONSULTOR ist mehr als nur eine Konsultation – sie ist eine Lebensversicherung für Ihre Kanzlei.

Kanzleien, die mit CONSULTOR arbeiten, ...



Über CONSULTOR

CONSULTOR

04 Über CONSULTOR

06 Wir sind Ihr Wegbereiter für die Kanzlei der Zukunft!

CONSULTOR ist mehr als ein Beratungsunternehmen. Wir sind Strategen und Umsetzer, die sich der Aufgabe verschrieben haben, Unternehmen und insbesondere Anwaltskanzleien in eine zukunftssichere, digitale Ära zu führen. Unsere Mission ist es nicht nur neue und notwendige Technologien einzuführen, sondern echte Transformationen zu gestalten. Veränderungen, die den Unterschied zwischen Stillstand und Fortschritt, zwischen Bedeutungslosigkeit und Marktführerschaft ausmachen.

Unser Beratungsansatz dabei ist fester Bestandteil der Firmen-DNA, die unser Unternehmen seit 1981 ausmacht: Maßgeschneidert, wirtschaftlich und zukunftsorientiert!

Unsere Beratung beginnt dabei immer mit einer präzisen Analyse. Wo stehen Sie heute und wo wollen Sie wirklich morgen sein? Wir tauchen tief in die individuellen Anforderungen Ihrer Kanzlei ein und entwickeln gemeinsam mit Ihnen eine Strategie, die sich nicht nur auf kurzfristige Ziele, sondern auf nachhaltigen Erfolg konzentriert.

Im Zentrum unseres Ansatzes steht unsere firmeneigene KI-Tool-Datenbank, eine sorgfältig kuratierte Sammlung der besten Lösungen auf dem Markt. Doch Tools allein reichen nicht aus. Der wahre Wert liegt darin, die richtige Anwendung für die spezifischen Bedürfnisse Ihrer Kanzlei zu finden. Egal ob Sie Prozesse automatisieren, Dokumentenanalysen beschleunigen oder Mandantenkommunikation revolutionieren wollen: Wir begleiten Sie auf jedem Schritt des Weges, von der Auswahl bis zur Implementierung. Und darüber hinaus.

Warum Kanzleien uns brauchen ?

Die Einführung von KI-gestützten Anwendungen ist keine Frage des „Ob“, sondern des „Wann“. Kanzleien, die heute zögern, laufen Gefahr, morgen von Wettbewerbern überholt zu werden, die die Chancen der Digitalisierung schon heute ergreifen. Wie Steve Jobs einmal sagte: „Innovation unterscheidet zwischen einem Anführer und einem Anhänger.“ Mit CONSULTOR werden Sie zum Anführer, zum modernen Pionier und technologischen Vorreiter!

Wir verstehen die Herausforderungen, die mit der Integration neuer Technologien einhergehen. Von kulturellen Veränderungen über die Schulung von Mitarbeitern bis hin zur langfristigen Nutzbarkeit. Deshalb endet unsere Arbeit nicht mit der Implementierung. Wir bleiben an Ihrer Seite, stellen sicher, dass die Anwendungen wirtschaftlich bleiben und optimieren Prozesse kontinuierlich, um maximalen Mehrwert zu schaffen.

Begreifen Sie mit uns KI als Chance und nicht als Risiko oder „das wird sich eh nicht durchsetzen.“!

Die Frage ist nicht, ob Künstliche Intelligenz einmal Menschen ersetzen wird. Die wahre Herausforderung liegt darin, wie Unternehmen KI einsetzen können, um das Potenzial ihrer Mitarbeiter voll auszuschöpfen. Kanzleien, die sich heute für die Integration von KI entscheiden, sichern sich nicht nur einen technologischen Vorsprung, sondern auch einen strategischen.

Die Zukunft gehört nicht den Kanzleien mit dem größten Team, sondern denjenigen mit den intelligentesten Prozessen. Und genau hier setzen wir an! Mit einem klaren Fokus auf Wirtschaftlichkeit, notwendige Innovation und einen greifbaren Mehrwert.

Lassen Sie uns Ihre Kanzlei gemeinsam transformieren!

Die Einführung von KI-gestützten Anwendungen ist keine Frage des „Ob“, sondern des „Wann“. Kanzleien, die heute zögern, laufen Gefahr, morgen von Wettbewerbern überholt zu werden, die die Chancen der Digitalisierung schon heute ergreifen. Wie Steve Jobs einmal sagte: „Innovation unterscheidet zwischen einem Anführer und einem Anhänger.“ Mit CONSULTOR werden Sie zum Anführer, zum modernen Pionier und technologischen Vorreiter!

Wir verstehen die Herausforderungen, die mit der Integration neuer Technologien einhergehen. Von kulturellen Veränderungen über die Schulung von Mitarbeitern bis hin zur langfristigen Nutzbarkeit. Deshalb endet unsere Arbeit nicht mit der Implementierung. Wir bleiben an Ihrer Seite, stellen sicher, dass die Anwendungen wirtschaftlich bleiben und optimieren Prozesse kontinuierlich, um maximalen Mehrwert zu schaffen.

Begreifen Sie mit uns KI als Chance und nicht als Risiko oder „das wird sich eh nicht durchsetzen.“!

Mit CONSULTOR haben Sie einen Partner an Ihrer Seite, der Technologie mit unternehmerischer Weitsicht verbindet. Gemeinsam gestalten wir eine Zukunft, in der KI nicht nur ein Werkzeug ist, sondern der Raketentreibstoff für Ihre Kanzlei. Nutzen Sie die Chance, bevor es andere tun. Denn Unternehmen mit KI werden Unternehmen ohne KI eher früher als später ersetzen. Mit CONSULTOR an Ihrer Seite sind Sie nicht nur bereit für die Zukunft – Sie gestalten diese aktiv mit!



„Seit wir mit Consultor arbeiten, sparen wir uns fast 5 Stunden Arbeitszeit pro Woche. Ohne die Beratung hätten wir uns im Dschungel von Legal-Tech Tools nicht zurechtgefunden.“

Daniel Lohr
Kanzlei Kehlheim



Welche Problemstellen gibt es in Ihrer Kanzlei?

Welche KI- und Software-Lösungen nutzen Sie bereits?

Mit welchen Daten arbeiten Sie am meisten?

Welche Arbeitsabläufe sind repetitiv?

Wofür fehlen Ihnen oft Zeit und Ressourcen?

Impressum

Standorte:

Marktplatz 13
92526 Oberviechtach

Kleemannstraße 14
93413 Cham

Ludwigsplatz 1a
93309 Kelheim

Telefon: +49 (0)9971 8061777

info@consultor.de

Amtsgericht Amberg HRB 7208
USt-IdNr: DE191089103

Autoren

Andreas Geiling
Geschäftsführer CONSULTOR

Werner Dandl
KI-Berater

Denise Knab
Marketing Managerin

Annalena Breitschafter
Marketing Assistentin

Julia Baier
Grafik und Design

Magdalena Schmid
Grafik und Design

CONSULTOR